

Sachbearbeiter:in Auftragsmanagement mit SAP® und Arbeiten 4.0

Dauer

101 Tage

Zertifikat

[SAP®-Anwender Vertrieb - Abwicklung von Verkaufsaufträgen](#),
WBS-Zertifikat

Preis

Wir beraten dich gerne zu deinen individuellen
Fördermöglichkeiten.

Fördermöglichkeiten

Berufsförderungsdienst (BFD) der Bundeswehr,
[Bildungsgutschein](#), [Qualifizierungschancengesetz](#),
Rehabilitationsförderung

Aktuelle Termine

Es existieren aktuell keine Termine für diesen Kurs, jedoch
kannst du Termine auf Anfrage vereinbaren. Wähle dazu
einfach deinen Wunschtermin für eine persönliche und
kostenlose Beratung.

Kontakt

Dein Kontakt für Freising
+49 8161 1850090

freising@wbstraining.de

Anschrift

WBS TRAINING in Freising
General-von-Nagel-Straße 4
85354 Freising

Dies ist ein Angebot von WBS TRAINING.

Kursbeschreibung

In der Lieferkette steht und fällt alles mit den Kund:innen. Daher ist ein integriertes Auftragsmanagement für viele Unternehmen der Schlüssel zur Kundenzufriedenheit. Die schnelle und professionelle Abwicklung von Aufträgen wird zunehmend zu einem entscheidenden Wettbewerbsfaktor. In diesem Kurs entwickelst du die erforderlichen Kompetenzen, um den Auftragsprozess effizient zu steuern und Kundenaufträge kompetent abzuwickeln. Viele Unternehmen setzen hierbei auf die SAP®-Software, die du in diesem Kurs intensiv kennlernst und deine Qualifikationen mit einer fachspezifischen SAP®-Anwendungszertifizierung belegst. In Kombination mit deinem Wissen rund um die Arbeitswelt 4.0 verbessern sich deine beruflichen Perspektiven im kaufmännischen Bereich erheblich.

Kursinhalte

Einführung in unser Online-Lernformat (1 Tag)

Arbeiten 4.0 (20 Tage)

Einführung in die Arbeitswelt 4.0 und digitale Kompetenzen entlang des europäischen Referenzrahmen „DigComp“, den Wandel annehmen und gestalten – New Work, neue IT-Kompetenz am Arbeitsplatz, betreutes Abschlussprojekt - Meine Chancen in der neuen Arbeitswelt

Kundenorientierung in Beratung und Office Management (10 Tage)

Grundlagen verbaler und nonverbaler Kommunikation, Gesprächsführung, kundenorientierte Kommunikation, Reklamationsmanagement, Teamarbeit und Kommunikation, Telemarketing, Büroorganisation

Grundlagen des Wirtschaftsrechts (10 Tage)

rechtliche Grundlagen des Wirtschaftsprozesses, Handelsrecht, Rechtsgeschäfte und

Vertragsarten, rechtlicher Rahmen im Vertrieb
Auftragsmanagement (20 Tage)
Auftragsmanagement im betrieblichen Prozess, Prozesse der Anfrage- und Auftragsbearbeitung, Arbeiten mit Kalkulationen, Rabatten und Skonti, Schnittstellen des Auftragsmanagements
SAP® Anwender:in Prozesse im Vertrieb "SD" mit Zusatzqualifikation Materialwirtschaft "MM" (40 Tage)
Überblick Geschäftsprozesse SAP® Einkauf, Überblick Geschäftsprozesse SAP® Vertrieb, Fachwissen SAP® SD mit Anwendungszertifizierung Vertrieb

Lernziele

In dieser Weiterbildung Sachbearbeiter:in erwirbst du wichtige Kompetenzen im Kundenauftragsmanagement, die in verschiedenen Branchen von großer Bedeutung sind. Du lernst, den gesamten Workflow im Vertrieb – von der Kundenanfrage bis zum Versand – sicher und kompetent zu bearbeiten. Diese Prozessschritte trainierst du sowohl in der Lexware-Lösung Warenwirtschaft Pro als auch im SAP®-System SAP ERP 6.0. Darüber hinaus bereiten wir dich gezielt auf die SAP®-Anwendungszertifizierung „Vertrieb – Abwicklung von Verkaufsaufträgen“ vor, eine zentrale Qualifikation im modernen Vertriebsumfeld. Dein Wissen über die Digitalisierung und deren Auswirkungen auf IT-Systeme und Arbeitsorganisation verleiht dir zudem einen Einblick in die zukünftige Arbeitswelt.

Unterrichtsform

Vollzeit

Zielgruppe

Arbeitslose oder Arbeitssuchende, Berufsrückkehrer:innen, Berufserfahrene, Soldat:innen, Rehabilitanden, Menschen mit Behinderung, Arbeitnehmer:innen/Privatzahler:innen/Berufstätige

Teilnahmevoraussetzung

Wenn du eine abgeschlossene Berufsausbildung oder mehrjährige Berufserfahrung im kaufmännischen Bereich hast, bist du bestens für diese Weiterbildung geeignet. Zudem solltest du über anwendbare MS-Office-Kenntnisse in den gängigen Fachanwendungen Word, Excel und PowerPoint verfügen.

Perspektiven nach der Qualifizierung

Unternehmen, die Aufträge effizient abwickeln, können signifikante Kosten einsparen. Daher suchen viele Firmen nach qualifizierten Fachkräften, die Aufträge schnell und professionell abwickeln können. Wer sich auf die zukünftigen Entwicklungen der Arbeitswelt vorbereitet, hat klare Vorteile, um die Anforderungen moderner Unternehmen zu erfüllen. Mit dieser Weiterbildung eröffnest du dir Beschäftigungsmöglichkeiten in verschiedenen Wirtschaftszweigen – darunter Handel, Vertrieb, IT oder Industrie – und steigerst deine beruflichen Chancen durch die gezielt erworbenen Kompetenzen erheblich.

Link zum Angebot

- [Sachbearbeiter:in Auftragsmanagement mit SAP® und Arbeiten 4.0](#)
-

Diese Kurse könnten dich auch interessieren.

- [Mitarbeiter:in Marketing und Vertrieb mit Salesforce und SAP®](#)
- [Vertriebs- und Kundenservice Manager:in mit Salesforce und SAP®](#)
-

Ausgezeichnete Bildung.



DQS-zertifiziert nach
DIN EN ISO 9001:2015 Reg.-Nr. 015344 QM15
Zulassung nach AZAV Reg.-Nr. 015344 AZAV