Digital Business Developer:in im KI-Zeitalter

Dauer

41 Tage

Zertifikat

WBS-Zertifikat

Preis

Wir beraten dich gerne zu deinen individuellen Fördermöglichkeiten.

Fördermöglichkeiten

Berufsförderungsdienst (BFD) der Bundeswehr, Bildungsgutschein, Deutsche Rentenversicherung Bund, Qualifizierungschancengesetz, Rehabilitationsförderung

Aktuelle Termine

- 07.07.2025 – 02.09.2025
- 29.10.2025 – 07.01.2026

Kontakt

Natalia Jonas

030 70193472

info.self@wbstraining.de

Anschrift

WBS TRAINING in Meschede

Le-Puy-Straße 17

59872 Meschede

Dies ist ein Angebot von WBS TRAINING | PRO.

Kursbeschreibung

Wusstest du, dass die Nachfrage nach Fachkräften im Bereich Business Development stetig steigt? In einer Zeit, in der digitale Transformationen und zunehmend künstliche Intelligenz wie beispielsweise ChatGPT die Geschäftswelt prägen, werden Digital Business Developer:innen zu unverzichtbaren Spezialist:innen. Digital Business Development erlebt einen regelrechten Boom, was es zu einer festen Säule in langfristigen Geschäftsstrategien macht.

Mit der Weiterbildung als Digital Business Developer:in kannst du maßgeblich zur digitalen Weiterentwicklung deines Arbeitsumfeldes beitragen. Du hast in verschiedensten Branchen und Bereichen die Möglichkeit, Menschen mit wegweisenden digitalen Geschäftslösungen zu inspirieren. In dieser Weiterbildung eignest du dir sämtliche relevanten Kompetenzen an, um digitale Geschäftsstrategien zu entwickeln und digitale Produkte zu konzipieren. Auf diesem Weg lernst du unter anderem, deine Zielgruppe genau zu analysieren, den Markt zu beurteilen, einen Business- und Finanzplan zu erstellen, eine Vertriebs- und Marketingstrategie aufzubauen und vieles mehr.

Kursinhalte

Bildung im digitalen Zeitalter (1 Tag)
Auftakt virtuelles Lernen, Einführung in das Online-Lernformat, praktische Übungen mit kollaborativen Tools, Vorstellung der Lernplattform, individuelle Lernphase
Digital Business (10 Tage)
Digital Business, Digitale Geschäftsentwicklung, Rolle und Aufgaben von Business Development Manager:innen, Digitale Geschäftsideen, Digitale Geschäftsmodelle, USP, Geschäftsziele, Innovationen/Disruptionen, Einführung KI, KI in der Arbeitswelt, Digitale Trends (u.a. Künstliche Intelligenz, Metaverse, VR/AR/MR, Blockchain, Automatisierung, …), Nutzwertanalyse/Paarweise Vergleich

Bonus: Reifegradmodell digitale Prozesse (Bitkom), Datenschutz
Geschäftsumfeldanalyse (10 Tage)
Desk Research, Digitale Produkte und Produktpaletten, Geschäftsumfeldanalyse, PESTEL-Analyse mit KI, Marktanalyse, Zielgruppenanalyse, Branchenanalyse, Trendanalyse, Wettbewerbsanalyse, Absatzanalyse
Bonus: Mergers & Acquisitions, Unternehmens-kooperationen
Businessmodell und -plan (10 Tage)
Besonderheiten digitaler Ökonomien, Digitale Geschäftsmodelle, Strategieentwicklung, Strategische Optionen: Geschäftsfelderschließung/-entwicklung/-erweiterung, KI Use-Cases, SWOT-Analyse, Business Model Canvas, Pricing Model Canvas, Businessplan, Umsetzungsplanung, Finanzplanung
Bonus: Projekt- und Changemanagement, Make or buy Entscheidungen, Business Model Canvas mit KI erstellen
Digitale Produkte konzipieren (10 Tage)
Digitale Produkte und Produktpolitik (u. a. Produktlebenszyklus / Produktportfolio), Design Thinking, Personas / Jobs to be done, Personas mit KI erstellen, Value Proposition Canvas, Value Proposition Canvas mit KI erstellen,
Stage-Gate-Prozess, Lean Startup-Methode, Prototypen (Wireframe, Mock-Up, Prototyp und MVPs), Prototypen mit KI erstellen, User Research
Bonus: Kreativitätstechniken, KI und Design Thinking
Um die praktischen Aufgaben zu lösen, nutzt du berufstypische Tools (bausteinabhängig)**:**

- ChatGPT
- Excel

Lernziele

Du lernst in der Weiterbildung alles, was du brauchst, um als Digital Business Developer:in durchzustarten. Konkret heißt das, dass du unter anderem mögliche Zielgruppen und das Geschäftsumfeld analysierst und auf dieser Grundlage strategische Lösungen entwickelst. Du lernst also, wie man aus Ideen profitable Geschäftsmodelle macht. Im Prozess wirst du lernen, Geschäftsziele zu definieren und sie in Einklang mit deiner Vertriebsstrategie zu bringen. Du entwickelst also einen strategisch-konzeptionellen Bauplan und realisierst Projekte in verschiedenen Größenordnungen. Und natürlich wirst du nach der Weiterbildung in der Lage sein, entsprechende Maßnahmen und Lösungen zu konzipieren, umzusetzen und anzuwenden.

Unterrichtsform

Vollzeit

Zielgruppe

Arbeitslose oder Arbeitssuchende, Akademiker:innen/Studienaussteiger:innen, Berufsrückkehrer:innen, Berufserfahrene, Soldat:innen, Rehabilitanden, Menschen mit Behinderung, Arbeitnehmer:innen/Privatzahler:innen/ Berufstätige

Teilnahmevoraussetzung

Du hast studiert, eine Ausbildung gemacht oder sonstige fachliche Vorkenntnisse in den Bereichen Marketing, BWL/Kaufmännisch, Vertrieb oder Vergleichbares? Super! Viel wichtiger als deine Erfahrung ist aber deine Motivation, die digitale Geschäftsstrategie und die digitalen Produkte von morgen zu gestalten. Was du auch mitbringen solltest: eine ausgeprägte Affinität fürs Digitale, PC-Kenntnisse, Interesse und eine große Portion Neugierde für digitale Tools.

Damit du dem Unterricht gut folgen kannst, sind Deutschkenntnisse (mind. B2) hilfreich. Dazu freust du dich auf den Austausch mit den anderen Teilnehmer:innen in den Praxisphasen. Und am besten kannst du dich gut selbst organisieren – denn du lernst in den Input-Phasen eigenständig und in deinem Tempo.

Perspektiven nach der Qualifizierung

Als Digital Business Developer:in verfügst du über die Fähigkeiten, innovative Produkte und Geschäftsstrategien in vielfältigen Branchen zu gestalten. Zudem eröffnet dir deine Weiterbildung als Digital Business Developer:in hervorragende berufliche Perspektiven, da der Bedarf an entsprechenden Fachkräften kontinuierlich steigt. Dies betrifft sowohl nachhaltige als auch tiefgreifende Digitalisierungsprozesse. Mit deinen neu erworbenen Kompetenzen bist du in der Lage, in nahezu jeder Branche zu arbeiten, in der digitales Business neu bzw. umgedacht werden soll.

Potenzielle Tätigkeitsfelder könnten sein: Digital Business Expert:in, Strategische Businessentwickler:in, Business Development Consultant, Digital Business Solution Developer:in und vieles mehr.

Kurse, die du bei der WBS TRAINING AG absolviert hast, können grundsätzlich für ein späteres Studium von der jeweiligen Hochschule angerechnet werden. Frage bei der Hochschule nach einem individuellen Anrechnungsverfahren. Gerne beraten wir dich hierzu telefonisch unter 0800-2355235.

Link zum Angebot

- Digital Business Developer:in im KI-Zeitalter

Diese Kurse könnten dich auch interessieren.

- Business Development Manager:in im KI-Zeitalter
- Digitale Medien mit KI-Tools entwickeln (Bootcamp)
- Finance & Controlling im KI-Zeitalter
- Marketing & Sales im KI-Zeitalter

Ausgezeichnete Bildung.

Kundenzufriedenheit Google-Bewertung 2023 4,6

FOCUS TOP Anbieter für Weiterbildung 2025 WBS TRAINING AG

Zertifiziertes Managementsystem DQS

DQS-zertifiziert nach
DIN EN ISO 9001:2015 Reg.-Nr. 015344 QM15
Zulassung nach AZAV Reg.-Nr. 015344 AZAV