

SAP® S/4HANA Berater:in Vertrieb (SD)

und einer externen SAP® Berater Zertifizierung.

Dauer

81 Tage

Zertifikat

[SAP®-Beraterzertifizierung](#), WBS-Zertifikat

€ Preis

Wir beraten dich gerne zu deinen individuellen Fördermöglichkeiten.

Fördermöglichkeiten

Berufsförderungsdienst (BFD) der Bundeswehr, [Bildungsgutschein](#), Deutsche Rentenversicherung Bund, Europäischer Sozialfonds (ESF), [Qualifizierungschancengesetz](#), Rehabilitationsförderung

Aktuelle Termine

Es existieren aktuell keine Termine für diesen Kurs, jedoch kannst du Termine auf Anfrage vereinbaren. Wähle dazu einfach deinen Wunschtermin für eine persönliche und kostenlose Beratung.

Kontakt

Team Bildungsberatung

0800 23552-35

info@wbstraining.de

Dies ist ein Angebot von WBS TRAINING.

Kursbeschreibung

SAP SE ist führender Anbieter von Unternehmenssoftware in Deutschland. Mit dem neuen Kernprodukt, dem SAP® S/4HANA, ist das Unternehmen in der Lage, komplexe betriebswirtschaftliche Prozesse der unterschiedlichsten Unternehmensbereiche abzubilden und ganzheitlich zu betrachten. In dieser Weiterbildung erarbeitest du dir praxisnahe Beratungskompetenz für angehende SAP®-S/4HANA Consultants im Vertrieb. Du bereitest dich zudem umfassend auf die SAP®-S4/HANA Beraterzertifizierung "SAP Certified Application Associate - SAP S/4HANA Sales" vor. Mit diesen Qualifikationen bieten sich dir hervorragende Möglichkeiten der beruflichen Profilierung.

Kursinhalte

Einführung in unser Online-Lernformat (1 Tag)
Basics SAP S/4HANA für SAP-Berater (10 Tage)
S4H00 - SAP S/4HANA Overview
S4H02 - SAP Fiori Überblick
SAP S/4HANA Sales, Teil 1 (20 Tage)
S4600 – Geschäftsprozesse in SAP S/4HANA Sales
S4605 – Verkaufsprozesse in SAP S/4HANA
SAP S/4HANA Sales, Teil 2 (20 Tage)
S4610 – Lieferprozesse in S/4HANA
S4615 – Fakturierung in SAP S/4HANA
S4620 – Preisfindung in SAP S/4HANA
SAP S/4HANA Sales, Teil 3 (10 Tage)
S4650 – Funktionsübergreifende Themen in SAP S/4HANA Sales
S4270 -Erweitertes Available-to-Promise (aATP)

Prüfungsvorbereitung SAP S/4HANA Sales (20 Tage)
Arbeit an der Fallstudie
Vorbereitung auf die SAP Beraterzertifizierung
Ablegen der SAP Zertifizierungsprüfung SAP-Berater SAP S/4HANA Sales

Lernziele In diesem Kurs erwirbst Du die erforderlichen Kompetenzen, um zukünftig professionell und sicher mit den Instrumenten eines SAP® S/4HANA Systems im Bereich Vertrieb zu arbeiten und Kunden in diesem Fachgebiet kompetent zu beraten. Du erarbeitest dir detailliertes SAP® S/4HANA Know-How im Vertrieb und erhältst das notwendige Fundament, um Deine angestrebte Zertifizierung als SAP® S4/HANA Berater:in SD zu absolvieren.

Unterrichtsform Vollzeit

Zielgruppe Arbeitslose oder Arbeitssuchende, Berufsrückkehrer:innen, Berufserfahrene, Soldat:innen, Rehabilitanden, Menschen mit Behinderung

Teilnahmevoraussetzung Mit einem wirtschaftswissenschaftlichen Studium (abgeschlossen oder auch abgebrochen) oder als Fachkraft mit tiefgreifender beruflicher Erfahrung im Vertrieb bringst Du für diesen Kurs die besten Voraussetzungen mit. Du solltest außerdem eine Affinität zu Datenmodellen, zur Umsetzung von betriebswirtschaftlichen Prozessen in Datenbanken sowie grundlegende Deutsch- (mind. B2) und Englischkenntnisse besitzen. Für den Einstieg in den SAP® S/4HANA-Expert:innenkurs sind erste praktische Erfahrungen am SAP®-System notwendig - vorrangig im Modul SD - ggf. kommen auch tiefgreifende praktische Erfahrungen in anderen ERP-Systemen in Betracht.

Perspektiven nach der Qualifizierung SAP® S/4HANA-Berater:innen mit dem fachlichen Schwerpunkt in den Modulen SD betreuen Kund:innen im Bereich Vertrieb und übernehmen Mitverantwortung für die Abbildung aller geschäftsrelevanten Prozesse und Daten in SAP®. Die Erfolgchancen, im Fachbereich Vertrieb als SAP® S/4HANA-Berater:in den beruflichen Einstieg zu finden, sind gut. So kannst Du als Inhouse Berater:in oder Freelancer:in, zum Beispiel bei Consultingunternehmen, bei Beratungshäusern, in mittelständischen und großen Unternehmen oder direkt bei SAP SE zum Einsatz kommen.

Da geht noch mehr! Du möchtest dich nach deinem Kurs spezialisieren und noch ein Studium dranhängen? Durch unsere enge Partnerschaft mit der NBS Northern Business School profitierst du als Absolvent:in von tollen Vorteilen: lasse dir Kurse anrechnen und erhalte bis zu 10 % Rabatt auf deine Studiengebühren. Unsere Kolleg:innen bei NBS beraten dich gerne. [Jetzt persönliche Beratung vereinbaren.](#)

Link zum Angebot

→ [SAP® S/4HANA Berater:in Vertrieb \(SD\)](#)

Ausgezeichnete Bildung.



DQS-zertifiziert nach
DIN EN ISO 9001:2015 Reg.-Nr. 015344 QM15
Zulassung nach AZAV Reg.-Nr. 015344 AZAV